

Organisé annuellement depuis 2003, le prix Vision PDG –Desjardins vise à reconnaître un président d'entreprises de TI qui s'est démarqué par son leadership et qui contribue au rayonnement de l'industrie québécoises des TIC.

Vous connaissez un PDG technologique qui a conclu une entente? réalisé un bon coup qui a été marquant pour l'évolution de son entreprise ? Proposez sa candidature et il pourrait être LE PDG de l'année.

**Nouveau format :**

- Un comité indépendant formé de présidents d'entreprises de TIC, de représentants du Réseau inter logiQ et de représentants de Desjardins analysera les candidatures.
- Trois finalistes seront sélectionnés et invités à venir présenter leur projet dans le cadre de la soirée Vision PDG- Desjardins. (Format Power Point, 5 minutes maximum)
- Le lauréat sera désigné par ses pairs au cours de la soirée.

**Critères d'éligibilité:**

- Être un PDG de société de TIC basé au Québec
- Avoir terminé le projet avant le 1<sup>er</sup> janvier 2007
- Être inscrit à titre de participant à Vision PDG 2007
- Avoir complété le formulaire avant la date limite, soit le vendredi 9 février, 10h

**Principaux critères d'évaluation**

- Caractère innovateur et original de la réalisation
- Retombées de la réalisation, sur la société, sur la notoriété de l'industrie québécoise
- Importance de la réalisation par rapport aux difficultés à résoudre et aux ressources humaines et financières disponibles
- Rôle et contribution du PDG dans la réalisation

**Comment compléter le formulaire?**

La mise en page est laissée à la discrétion des candidats, pour faciliter et personnaliser la présentation. Le dossier peut comporter des photos ou des graphiques permettant de compléter les informations qui y figurent. À noter toutefois que le dossier doit compter un maximum de 5 pages. Transmettre via internet [info@ceovisionpdg.org](mailto:info@ceovisionpdg.org)

**Coordonnées de la société et du PDG mis en candidature :**

Nom :	
Titre :	
Société:	Année de fondation:
Courriel:	Téléphone :

**Profil de la société** ( à noter que ces informations demeureront confidentielles et seront détruites suite au concours)

	2005	2006	2007 (proj)
Croissance de la société / Évolution chiffre d'affaires			
Croissance de la société en nombre d'employés			

**1. Description de votre entreprise / votre offre de services. (la complexité et l'avancement technologique)**

--

**2. Projet soumis : Description de la réalisation. Principaux objectifs et besoins auxquels elle tentait de répondre. Si applicable, décrire les alliances stratégiques ou les partenariats créés au cours du développement de la réalisation et leur importance par rapport à son succès.**

**b) Décrivez l'impact que la réalisation a eu sur votre entreprise.**

--

**3. Enjeux et embûches : Décrivez comment vous avez été en mesure de surmonter les défis rencontrés.**

--

**4. Clients : décrivez le client ou le créneau visé par le projet. Quel en est le positionnement ? et le potentiel?**

--

**5. Sommaire des résultats obtenus grâce à cette réalisation, Quel rayonnement/ visibilité, ce projet aura t-il pour votre société?**

--

**Proposant (coordonnées de la personne qui a complété le formulaire si différent du contact au début):**

Nom :	
Titre :	
Société:	
Courriel:	Téléphone :

**Transmettre par courrier électronique : [info@ceovisionpdg.org](mailto:info@ceovisionpdg.org) ou par fax : 514-874-1568.**

**Informations :**

Nathalie Grenier  
Réseau inter logiQ, 514-874-2667 poste 103  
[ngrenier@interlogiq.ca](mailto:ngrenier@interlogiq.ca)