



Prix du PDG de l'année
Formulaire de mise en
candidature
date limite : 7 janvier 2008



Organisé annuellement depuis 2003, le prix du PDG de l'année vise à reconnaître un président d'entreprise de TIC qui s'est démarqué par son leadership et qui contribue au rayonnement de l'industrie québécoise des TIC.

Vous connaissez un PDG technologique qui a conclu une entente? Réalisé un bon coup qui a été marquant pour l'évolution de son entreprise ? Proposez sa candidature et il pourrait être LE PDG de l'année.

Format :

- Un comité indépendant formé de présidents d'entreprises de TIC, de représentants du Réseau inter logiQ et de représentants de la SGF, analysera les candidatures.
- Trois finalistes seront sélectionnés et invités à venir présenter leur projet dans le cadre de la soirée « PDG de l'année ». (Format Power Point, 5 minutes maximum)
- Le lauréat sera désigné par ses pairs au cours de la soirée.

Critères d'éligibilité:

- Être PDG d'une société de TIC basée au Québec
- Avoir terminé le projet avant le 31 décembre 2007
- Être inscrit à titre de participant à Vision PDG 2008
- Avoir complété le formulaire avant la date limite, soit le lundi, 7 janvier, 10h

Principaux critères d'évaluation

- Caractère novateur et original de la réalisation
- Retombées de la réalisation sur la société, sur la notoriété de l'industrie québécoise
- Importance de la réalisation par rapport aux difficultés à résoudre et aux ressources humaines et financières disponibles
- Rôle et contribution du PDG dans la réalisation

Comment compléter le formulaire?

La mise en page est laissée à la discrétion des candidats, pour faciliter et personnaliser la présentation. Le dossier peut comporter des photos ou des graphiques permettant de compléter les informations qui y figurent. À noter toutefois que le dossier doit compter un maximum de 5 pages. Transmettre via Internet info@ceovisionpdg.org

Coordonnées de la société et du PDG mis en candidature :

Nom :	
Titre :	
Société:	Année de fondation:
Courriel:	Téléphone :

Profil de la société (à noter que ces informations demeureront confidentielles et seront détruites suite au concours)

	2006	2007	2008 (proj)
Croissance de la société / Évolution du chiffre d'affaires			
Croissance de la société en nombre d'employés			

1. Description de votre entreprise / votre offre de services. (la complexité et l'avancement technologique)

--

2. Projet soumis : Description de la réalisation. Principaux objectifs et besoins auxquels elle tentait de répondre. Si applicable, décrire les alliances stratégiques ou les partenariats créés au cours du développement de la réalisation et leur importance par rapport à son succès.

b) Décrivez l'impact que la réalisation a eu sur votre entreprise.

--

3. Enjeux et embûches : Décrivez comment vous avez été en mesure de surmonter les défis rencontrés.

--

4. Clients : décrivez le client ou le créneau visé par le projet. Quel en est le positionnement ? et le potentiel?

--

5. Sommaire des résultats obtenus grâce à cette réalisation. Quel rayonnement/ visibilité, ce projet aura t-il pour votre société?

--

Proposant (coordonnées de la personne qui a complété le formulaire si différent du contact au début):

Nom :	
Titre :	
Société:	
Courriel:	Téléphone :

Transmettre par courrier électronique :

info@ceovisionpdg.org ou par fax : 514-874-1568

Information :

Nathalie Grenier
Réseau inter logiQ
514-874-2667 poste 103
ngrenier@interlogiq.ca